



Offre d'emploi

Directeur développement des affaires - Construction

Plus que des entrepreneurs en construction, nous sommes les chefs de file en systèmes intérieurs au Canada. Nous réalisons des projets d'envergure en misant sur l'expertise de notre main-d'œuvre et l'importance de nos relations. Le Groupe Piché, c'est aussi une histoire de famille où tous nos employés se mobilisent pour atteindre les objectifs les plus audacieux dans le respect des délais et des attentes de nos clients.

Nous sommes à la recherche d'un directeur au développement des affaires pour développer le volet construction générale de notre entreprise sur le territoire des Laurentides et de la région métropolitaine.

Principales responsabilités

- ▶ Identifier et qualifier les opportunités d'affaires.
- ▶ Introduire Groupe Piché auprès des promoteurs, des professionnels et des acteurs principaux de l'industrie de la construction avec l'objectif d'accroître notre présence sur le territoire des Laurentides et de la grande région métropolitaine dans les domaines de la construction commerciale, institutionnelle et industrielle.
- ▶ Augmenter notre volume en travaillant à l'acquisition de nouveaux clients en fonction des objectifs définis.
- ▶ Obtenir des références, solliciter des clients potentiels, planifier des rendez-vous et rencontrer les clients afin d'évaluer leurs besoins et promouvoir la qualité de nos projets et du service de l'entreprise.
- ▶ Développer et maintenir des relations d'affaires fructueuses en respect de nos valeurs et de notre mission.
- ▶ Travailler en étroite collaboration avec les directeurs de succursales et les accompagner au besoin dans les rencontres d'affaires, la présentation des offres de services, les négociations en cours de projets, le règlement des litiges.
- ▶ Maintenir une collaboration et une communication continue avec l'exécution et la direction pour ajuster nos stratégies selon le marché et veiller à l'atteinte des objectifs de volume, de mixité et de rentabilité des projets.



Nous valorisons le travail d'équipe, la qualité, le professionnalisme et le respect. Nous cherchons un candidat avec des valeurs similaires, enthousiaste et déterminé à réussir dans un environnement changeant rapidement.

Profil

- ▶ Posséder une expérience de dix ans en développement des affaires dans le domaine de la construction.
- ▶ Expérience pratique et technique dans l'industrie de la construction sont un avantage.
- ▶ Professionnel organisé, orienté vers l'atteinte de résultats ayant démontré sa capacité à générer et à obtenir des opportunités d'affaires pour des projets d'envergures et complexes.
- ▶ Posséder un réseau d'affaires auprès des décideurs, des professionnels de l'industrie de la construction.
- ▶ Formation universitaire en administration des affaires.
- ▶ Aptitudes développées en communication, négociations.
- ▶ Bilinguisme (anglais, français).
- ▶ Disponible pour déplacements d'affaires
- ▶ Connaissance pratique des principaux logiciels de la suite MS Office, aptitudes informatiques.

Faites parvenir votre CV accompagné d'une lettre de motivation avant le 22 décembre, 12 h à Marie-Chantal St-Jean, directrice des ressources humaines:
mcstjean@groupepiche.ca

Poste à temps complet. Salaire en fonction de l'expérience. Gamme complète d'avantages sociaux. Promotion de l'activité physique. Lieu de travail: Boisbriand.

Visitez notre site Internet : www.groupepiche.ca

Nous souhaitons vous remercier de votre intérêt et vous informons que seuls les candidats retenus seront contactés pour une entrevue.